

## **Discusión para compradores extranjeros de bimotores Cessna**

Ningún tema es más importante para un comprador de una aeronave que la Confianza, especialmente para un comprador ubicado fuera de los Estados Unidos. Y la Confianza en la empresa que los apoyará en la compra de un avión es la clave para una compra exitosa.

Desde sus inicios en 1995, Jerry Temple Aviation (JTA) ha ganado la confianza de cientos de clientes de bimotores Cessna, tanto en los Estados Unidos como en el resto del mundo. Confianza que ha sido ganada por una conducta de honestidad, integridad y profesionalismo, aunado a amplios conocimientos que son respetados y reconocidos a través del mundo.

JTA ha apoyado a decenas de compradores ubicados en Australia, Canadá, Chile, Islandia, Israel, Honduras y México.

Para el cliente extranjero, sea piloto o no, recomendamos que primero se familiarice con la información contenida bajo nuestra sección de "Servicios al Comprador", que contiene una discusión de los siguientes puntos:

- Propietarios de mono-motores de alto desempeño (High Performance Single) que desean migrar a un bimotor Cessna,
- Pilotos mayores de edad que desean volver a estar activos en la aviación y están considerando la compra de un bimotor Cessna,
- Padres de un futuro aviador planeando la compra de un Cessna 310 para la educación de alguno de sus hijos.

En la sección denominada "Servicios al Comprador", también hay una discusión detallada de la forma en que trabaja JTA y el procedimiento de ventas para clientes extranjeros. En esta sección se plantea cómo JTA gestiona la compra de una aeronave y que es lo que se debe hacer durante cada paso del proceso.

JTA puede ayudar al cliente extranjero a determinar el mejor modelo de aeronave para sus necesidades de negocio y/o familia, así como crear un plan completo desde el primer contacto con JTA hasta el cierre de la compra y entrega de la aeronave. Inclusive, algo que resulta de gran valor e interés para un cliente extranjero, es el hecho de que JTA puede viajar al país del cliente para discutir cara a cara y de forma profesional los modelos de avión, aeronaves disponibles, proceso de compra, costos de mantenimiento, modificaciones, soporte, entrega, entrenamiento, e intermediación entre otros. Existen pocos corredores de aviones en el mundo que están dispuestos a brindar este servicio personalizado y que tengan la experiencia y habilidad de JTA para analizar sus necesidades y discutir las con cada cliente, sus pilotos, familiares, y socios.

JTA tiene amplia experiencia en los requisitos de exportación de aeronaves de EE.UU. a otros países. JTA puede apoyar a ciudadanos de diversos países en la compra de una aeronave Norteamericana que continuará estando registrada en los EE.UU. A través de la creación de un Fideicomiso, una Sociedad de Responsabilidad Limitada (LLC) o otra entidad jurídica basada en EE.UU., una aeronave registrada en EE.UU. puede ser operada por un cliente internacional en su país de origen. A través de una red de especialistas expertos en materia fiscal, jurídica y aeronáutica, JTA puede dar el soporte que requiera el cliente extranjero.

JTA tiene la experiencia para proporcionar servicios pos-venta como asesoría para el mantenimiento necesario o conveniente, modificaciones, pintura, renovación de interiores y modernización de la aviónica. JTA trabaja de forma continua con una extensa red de empresas calificadas que pueden apoyar con diversos servicios de especialización.

JTA puede proporcionar servicios para la formación y capacitación de compradores que vayan a volar sus propios aviones o para la tripulación que el comprador haya seleccionado para la operación de su aeronave. Adicionalmente, JTA puede coordinar el traslado y entrega de la aeronave de los EE.UU. al país del comprador. Véase bajo Capacitación - Asistencia a Simcom.

JTA hace hincapié a clientes extranjeros que en la mayoría de los casos, se va a requerir una cantidad considerable de apoyo adicional de JTA, tanto durante el proceso de compra y así como una vez que la venta se haya completado. La coordinación y la gestión de Mantenimiento Post-Venta y Modificaciones a menudo puede llevar semanas o meses. La coordinación de los requisitos de exportación, Capacitación y Entrega requerirá una gran cantidad de trabajo.

JTA resumirá en lo posible todos los costos esperados para los clientes extranjeros. Además, JTA hará un plan que delinearé y desglosará las cuotas y comisiones que el apoyo de JTA implicará en cada caso para clientes extranjeros, mismos que se describirán al inicio del proceso.

En la compra de un Bimotor Cessna de la serie 300, es decir, 310, 335 o 340 o de la serie 400, es decir, 414/414A, 421B / C o Conquest I o II, existen muchas posibilidades para cometer errores importantes.

El elemento clave para la adquisición de la aeronave adecuada así como para recibir una excelente formación, es la orientación y apoyo de un profesional experimentado. Y como posiblemente ya hayan constatado o pronto les sea evidente que hay un nombre que continua apareciendo como el mejor en el negocio.

Ese nombre es Jerry Temple Aviation (JTA), el especialista en Bimotors Cessna y Conquest! Cientos de compradores de Bimotors Cessna, tanto nacionales como extranjeros, se han apoyado del conocimiento experto que JTA ofrece como especialista.

Los probados procedimientos de compra de JTA aunado con su reputación, conducta de honestidad, integridad y profesionalismo, contribuirán a que se convierta en un satisfecho y orgulloso propietario así como un seguro y confiable piloto u operador de un bimotor Cessna o Conquest.

Una pregunta común entre posibles propietarios y pilotos es si "estoy mordiéndome más de lo que puedo masticar?" "Con mi experiencia estoy tomando un paso demasiado grande?"

La respuesta de JTA, después de años de experiencia es No. JTA ha apoyado a numerosos pilotos en la compra de un bimotor Cessna, en su formación de calidad y en el soporte pos-venta. Vea la sección de Servicios Especiales y Entrenamiento.

A continuación se detalla un esquema diseñado por JTA que enumera algunos de los temas que se abordarán en el proceso de compra y la relación que estos suelen tener.

- Tipo de capacitación ofrecida por JTA para Bimotores Cessna – Entrenamiento inicial, recurrente, revisión y validación. Nota - JTA no ofrece entrenamiento para obtener la licencia de bimotores.
- Requisitos para clientes que son pilotos – Licencia de piloto privado, comercial, o ATP, certificado para bimotores y vuelo instrumentos, con examen medico vigente.
- Evaluación Inicial – Revisión de capacitación del cliente y actualización. Programación de entrenamiento requerido. Préstamo de manuales de aeronaves, documentación y material didáctico.
- Pasos de Entrenamiento - Revisar habilidades actuales, crear un calendario y horario, entrenamiento en el avión, y asistir a la escuela de simulador.
- "Plan de Ataque" - Crear un plan de ataque para la adquisición de un Cessna bimotor o Conquest I y II y revisar los elementos iniciales del plan a futuro.
- Entrega y Soporte - Pilotos, costos, procedimientos
- Revisar el plan y costos de adquisición y soporte de JTA - Honorarios, cuotas, y acuerdo de pagos.

Revise por favor las diversas secciones de [www.jerrytemple.net](http://www.jerrytemple.net). Revise todas las partes de Servicios al Comprador. Visite la sección de Capacitación y Entrenamiento así como los consejos de Temple. Vea las aeronaves disponibles – especificaciones, datos técnicos, fotos y asegúrese de ver los videos narrados. Usted aprenderá mucho. Pregunte del paquete informativo de JTA sobre Bimotores Cessna.

Póngase en contacto con Jerry Temple de Aviation para platicar sus requisitos de aviación.